

De Business & Inner Alignment Scan

Passie voel ik als ik jou mag helpen ontdekken wat er ècht tussen jou en het bedrijf staat dat je diep van binnen wilt bouwen.

Hoe?

Je bent zichtbaar. Maar ben je dat ook écht?

Ik begeleid je door je blokkades heen. We doorgronden samen je belemmerende overtuigingen, en laten ze los. Ik ga met je mee naar de pittige, confronterende plekken. Perfectionisme, bijvoorbeeld.

Kiezen voelt zwaar. Jezelf onderschatten voelt vertrouwd.

Je probeert een zakelijk probleem op te lossen, terwijl de echte blokkade ergens anders zit. Je bedrijf vraagt steeds meer energie dan het je oplevert.

Ik zie je transformeren naar die geweldige vrouw die zich nu nog verstopt. Ik zie je groeien naar een nieuwe fase, een nieuw begin. Ik begeleid je naar vrijheid, naar nieuwe energie, naar volledige Alignment.

Waarom

Omdat ik je ben voorgegaan. In elke fase. Ik herken jouw situatie, ik begrijp ‘m. En door onze connectie, hier in het nu, transformeer jij sneller dan je denkt naar die Powervrouw. Ontdaan van elke belemmerende laag, van ieder masker. Jij stapt naar voren als je ware zelf. Zonder toeters en bellen. Volledig in je kracht.

Vul onderstaande vragenlijst in dan. Daarna kun je de vragenlijst versturen naar info@intuitiefbusinesscoach.com

Vermeld in onderwerp: Ingevulde vragenlijst behorende Business & Inner Alignment Scan

“Ik help je ontdekken wat er werkelijk tussen jou en het bedrijf staat dat je diep vanbinnen wilt bouwen.”

1. **Je weet wat je zou moeten doen, maar je doet het niet.**
   Je hebt ideeën genoeg. Je weet waar je naartoe wilt. Maar er komt altijd iets tussen.

2. **Je bedrijf is eigenlijk niet meer wie jij bent.**
   Je bent gegroeid, veranderd, maar je aanbod, positionering of manier van werken is blijven hangen.

3. **Je bent zichtbaar, maar niet echt zichtbaar.**
   Je laat zien wat je doet, maar niet wie jij werkelijk bent. Daardoor trek je misschien klanten aan, maar niet noodzakelijk de juiste.

4. **Je blijft jezelf aanpassen aan wat de markt vraagt.**
   Je kijkt naar anderen, trends, social media, wat “werkt” en raakt steeds verder verwijderd van je eigen gevoel.

5. **Je hebt moeite om keuzes te maken.**
   Nog een opleiding. Nog een strategie. Nog een website-aanpassing. Nog een aanbod. Terwijl je diep vanbinnen al weet wat de volgende stap is.

6. **Je onderschat jezelf.**
   Je hebt enorm veel kennis en ervaring, maar je prijs, boodschap en positie weerspiegelen dat niet.

7. **Je houdt jezelf klein op precies het moment dat je zichtbaar moet worden.**
   Niet omdat je niet ambitieus bent, maar omdat zichtbaar worden ook betekent dat je beoordeeld kunt worden.

E-mail: info@intuitiefbusinesscoach.com

8. **Je bedrijf vraagt steeds meer energie dan het oplevert.**
   Niet alleen financieel. Ook mentaal en emotioneel.

9. **Je bent ondernemer geworden vanuit vrijheid, maar hebt ondertussen een bedrijf gecreëerd waarin je jezelf gevangen voelt.**

10. **Je probeert een zakelijk probleem op te lossen terwijl de echte blokkade ergens anders zit.**
    Bijvoorbeeld: “Ik heb meer klanten nodig.”
    Terwijl het echte probleem misschien onzekerheid, perfectionisme, richtingloosheid of een aanbod dat niet meer klopt is.

Vergeet je ingevulde vragenlijst niet terug te sturen. Ik neem hem dan door en neem contact met je op om een korte koffie-call in te plannen met jou waarin we samen kijken waarin ik je op een aantal punten kan helpen.!

Tot snel.

Warme groet,

Lily

E-mail: info@intuitiefbusinesscoach.com