

“Ik help je ontdekken wat er werkelijk tussen jou en het bedrijf staat dat je diep vanbinnen wilt bouwen.”

1. Je weet wat je zou moeten doen, maar je doet het niet.

Je hebt ideeën genoeg. Je weet waar je naartoe wilt. Maar er komt altijd iets tussen.

2. Je bedrijf is eigenlijk niet meer wie jij bent.

Je bent gegroeid, veranderd, maar je aanbod, positionering of manier van werken is blijven hangen.

3. Je bent zichtbaar, maar niet echt zichtbaar.

Je laat zien wat je doet, maar niet wie jij werkelijk bent. Daardoor trek je misschien klanten aan, maar niet noodzakelijk de juiste.

4. Je blijft jezelf aanpassen aan wat de markt vraagt.

Je kijkt naar anderen, trends, social media, wat “werkt” en raakt steeds verder verwijderd van je eigen gevoel.

5. Je hebt moeite om keuzes te maken.

Nog een opleiding. Nog een strategie. Nog een website-aanpassing. Nog een aanbod. Terwijl je diep vanbinnen al weet wat de volgende stap is.

6. Je onderschat jezelf.

Je hebt enorm veel kennis en ervaring, maar je prijs, boodschap en positie weerspiegelen dat niet.

7. Je houdt jezelf klein op precies het moment dat je zichtbaar moet worden.

Niet omdat je niet ambitieus bent, maar omdat zichtbaar worden ook betekent dat je beoordeeld kunt worden.

8. Je bedrijf vraagt steeds meer energie dan het oplevert.

Niet alleen financieel. Ook mentaal en emotioneel.

9. Je bent ondernemer geworden vanuit vrijheid, maar hebt ondertussen een bedrijf gecreëerd waarin je jezelf gevangen voelt.

10. Je probeert een zakelijk probleem op te lossen terwijl de echte blokkade ergens anders zit.

Bijvoorbeeld: “Ik heb meer klanten nodig.”

Terwijl het echte probleem misschien onzekerheid, perfectionisme, richtingloosheid of een aanbod dat niet meer klopt is.

Intuïtief Business, Transformatie & Energie Coach – Lily Ruizendaal - 2026